

Channel Intelligence Program : Sell Out Management

⇒ Vos besoins :

- ✓ Contrôler votre Channel pour comprendre qui sont vos partenaires et quelle est votre position sur le marché.
- ✓ Mettre en place des contrats avec vos grossistes et partenaires pour récolter de l'information.
- ✓ Récolter ces données de manière suivie.
- ✓ Nettoyer, organiser et rapprocher les données de votre base partenaires.
- ✓ Enrichir les données à l'aide de sources externes.
- ✓ Générer des vues, des rapports pour mettre en place des outils de pilotage de votre position sur le marché.

⇒ Notre solution : **Channel Intelligence Program**

Avec le Channel Intelligence Program de compuBase vous accédez à un système de contrôle unique de votre réseau qui vous permet de :

- déterminer qui sont vos partenaires suivis / non suivis
- connaître votre part de marché par partenaire
- être capable de classer vos partenaires selon leur potentiel commercial.
- connaître quel est leur business par type de produits, par type de cible, par marché, par OS...

⇒ Les bénéfices :

- ✓ Augmenter vos ventes en diminuant vos coûts commerciaux
- ✓ Affiner votre stratégie Channel
- ✓ Adapter votre marketing & communication
- ✓ Meilleure gestion des ventes indirectes pour augmenter l'efficacité de vos forces de vente
- ✓ Meilleur ranking pour générer de nouvelles priorités
- ✓ Mapping de votre Channel pour déterminer ses forces & faiblesses
- ✓ Meilleure gestion des Grossistes & du MDF
- ✓ Réduire les Ressources internes nécessaires

Caractéristiques

| | |
|------------------|--|
| Offre | Gestion de la collecte, du rapprochement avec votre propre base et valorisation de la valeur de vos rapports de vente grossistes. |
| Livraison | En fonction du point d'entrée / étape de mise en place. Cf. ci-dessous |
| Formules | Adaptées à votre état d'avancement du processus de gestion de vos rapports de collecte et de gestion de votre Reporting Grossiste. |

Points d'entrée et mise en place

❶ **Vous n'avez pas de process** de collecte et gestion de reporting grossiste

- Mise en place du process complet.

❷ **Vous avez déjà un système de collecte** de reporting grossiste **mais n'êtes pas totalement satisfait**

- Amélioration du process de matching et d'enrichissement des données et / ou,
- Mise en place uniquement du profiling et de l'enrichissement de données afin de générer des rapports avec de nouveaux indicateurs, indépendants et à forte valeur ajoutée.

❸ **Vous êtes satisfait** de votre gestion de reporting grossiste **mais vous souhaitez encore l'améliorer**

- Réception de vos ventes grossistes compilées avec un lien vers les ID partenaires
- Amélioration du ranking pour une meilleure connaissance de vos comptes.
- Génération du profiling et enrichissement des données afin d'obtenir des rapports avec de nouveaux indicateurs, indépendants à forte VA.

Objectif : compuBase Channel Intelligence Program a été créé pour **générer du ROI !**

Les données ont de la valeur à partir du moment où vous savez les valoriser.

Un applicatif de Business Intelligence n'a de la valeur que dans la mesure où vous l'alimentez avec des données précises. Faire ressortir la valeur ajoutée / bénéfice des données de votre Reporting Grossistes par une mise en perspective (comparaison avec le marché potentiel) de ces informations essentielles. La Valeur Ajoutée pour vous sera de :

- Connaître le nom de chacun de vos revendeurs
- Connaître le CA total de chaque revendeur
- Connaître le vrai métier / business modèle de chaque revendeur
- Connaître le CA fait par chaque revendeur avec vos marques
- Connaître le CA total fait par chaque revendeur dans votre catégorie de produits
- Connaître le CA fait avec l'ensemble de vos concurrents directs
- Connaître le CA fait par chaque revendeur avec les PME, les collectivités locales...

Offres complémentaires : Channel Management Services – Solution Pro / Expert – Solutions CRM

compuBase

1 rue terre neuve – mini Parc du verger, Bat D, 91940 les Ulis - France

Tel : +33 1 69 18 34 34 - Fax : +33 1 69 18 34 44

Email : info@compubase.net - www.compubase.net